

Hải Phòng, ngày 03 tháng 12 năm 2024

Kính gửi: Đ/c Hiệu Trưởng Trường Đại học Hàng Hải

Lời đầu tiên, Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam – Chi nhánh Lê Chân (VietinBank Lê Chân) xin gửi tới Quý Trường lời chào và trân trọng cảm ơn Đ/c và Trường Đại học Hàng Hải đã hợp tác cùng VietinBank Lê Chân trong suốt thời gian vừa qua!

VietinBank là ngân hàng thương mại quốc gia Việt Nam, đóng vai trò trụ cột và chủ lực của nền kinh tế, đồng hành và phụng sự cho sự phát triển của đất nước. VietinBank luôn lấy AN TOÀN - HIỆU QUẢ - BỀN VỮNG là mục tiêu phát triển trong mọi thời kỳ, trên cơ sở thực hành tốt 3 triết lý hoạt động: 1. Khách hàng là trung tâm, 2. Phát triển con người là then chốt, 3. Đổi mới sáng tạo là đột phá.

VietinBank Lê Chân có 1 trụ sở chính tại số 124 Nguyễn Đức Cảnh, P Cát Dài, Q Lê Chân, TP Hải Phòng, và 7 Phòng giao dịch, 22 máy ATM tại các quận, huyện tại TP Hải Phòng. Với quy mô ngày càng phát triển, lợi nhuận hàng năm gia tăng so với năm trước, VietinBank Lê Chân luôn tin tưởng sẽ có thêm nhiều cơ hội để hỗ trợ cho sự phát triển kinh tế xã hội Hải Phòng cũng như tạo thêm nhiều cơ hội việc làm cho các sinh viên ra trường.

Là đối tác với Trường Đại học Hàng Hải nhiều năm, đồng thời tin tưởng vào chất lượng đào tạo của Trường Đại học Hàng Hải, VietinBank Lê Chân có chính sách ưu tiên dành cho sinh viên đã tốt nghiệp Trường Đại học Hàng Hải: **03 Cán bộ Quan hệ Khách hàng Doanh nghiệp** (với các tiêu chuẩn và điều kiện tại phụ lục đính kèm).

Đây là cơ hội quý báu để các bạn sinh viên đã tốt nghiệp có cơ hội để làm việc trong một môi trường hiện đại, năng động, chuyên nghiệp, với quy mô lớn, được tiếp cận những kiến thức mới trong ngành tài chính – ngân hàng cũng như đào tạo nắm bắt các xu hướng vận động của nền kinh tế.

Thông qua công văn này, Ban Lãnh đạo VietinBank Lê Chân rất mong sẽ đón nhận được sự quan tâm từ Đ/c Hiệu Trưởng nhà trường để các bạn sinh viên đã tốt nghiệp nắm bắt cơ hội, thời hạn nhận hồ sơ là ngày 13/12/2024.

Địa chỉ nhận hồ sơ: Website VietinBank.vn/ Mục Tuyển dụng/ “CN Lê Chân” hoặc đường link:

<https://tuyendung.vietinbank.vn/tuyendung/thong-tin-tuyen-dung/CN202411250T00293>

Chi tiết liên hệ: Đ/c Phạm Minh Thu – Trưởng phòng TCHC – SĐT 0902099785

Chi nhánh Lê Chân xin trân trọng cảm ơn sự quan tâm, giúp đỡ của Đ/c và Nhà trường!

Nơi nhận:

- Như đề gửi,
- Lưu pTCHC



GIÁM ĐỐC

Nguyễn Văn Thu

PHỤ LỤC

| STT | Vị trí | Mô tả công việc | Yêu cầu |
|-----|--|---|---|
| 1 | Quan hệ Khách hàng Doanh nghiệp (Quan hệ KHDN Vừa & Nhỏ, Quan hệ KH Doanh nghiệp Lớn, Quan hệ KH Doanh nghiệp) | <ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm khách hàng, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Thẩm định sơ bộ tín dụng; - Kiểm tra khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng, đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn, phối hợp xử lý và thu hồi nợ xấu, nợ xử lý rủi ro của khách hàng được phân công phụ trách; - Quản lý thông tin khách hàng cập nhật thông tin khách hàng cung cấp cho các bộ phận có liên quan để phục vụ công tác cảnh báo sớm. | <ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm. ❖ Kiến thức/Khả năng - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ ngân hàng - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng |

Handwritten signature

